

1000%

Telefonkonferenz

Zwischenbericht

1. Januar bis 30. September 2011

Lübeck, 3. November 2011

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen stellen weder ein Angebot zum Kauf von Wertpapieren noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Erwerb von Wertpapieren dar. Über diese Präsentation werden weder Geld, Wertpapiere noch andere Gegenleistungen angefordert.

Diese Präsentation enthält Aussagen über die zukünftige Entwicklung des Dräger-Konzerns. Diese zukunftsbezogenen Aussagen basieren auf den gegenwärtigen Erwartungen, Vermutungen und Prognosen des Vorstands sowie den ihm derzeit verfügbaren Informationen und sind nach bestem Wissen und Gewissen zusammengestellt worden. Hinsichtlich solcher zukunftsbezogenen Aussagen kann keine Garantie und keine Haftung für den Eintritt der genannten zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse übernommen werden. Die zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse sind vielmehr abhängig von einer Vielzahl von Faktoren, sie beinhalten Risiken und Unwägbarkeiten, die sich unserem Einfluss entziehen und beruhen auf Annahmen, die sich möglicherweise als nicht zutreffend erweisen. Unbeschadet rechtlicher Bestimmungen zur Korrektur von Prognosen übernehmen wir keine Verpflichtung, die in dieser Präsentation gemachten zukunftsbezogenen Aussagen zu aktualisieren.

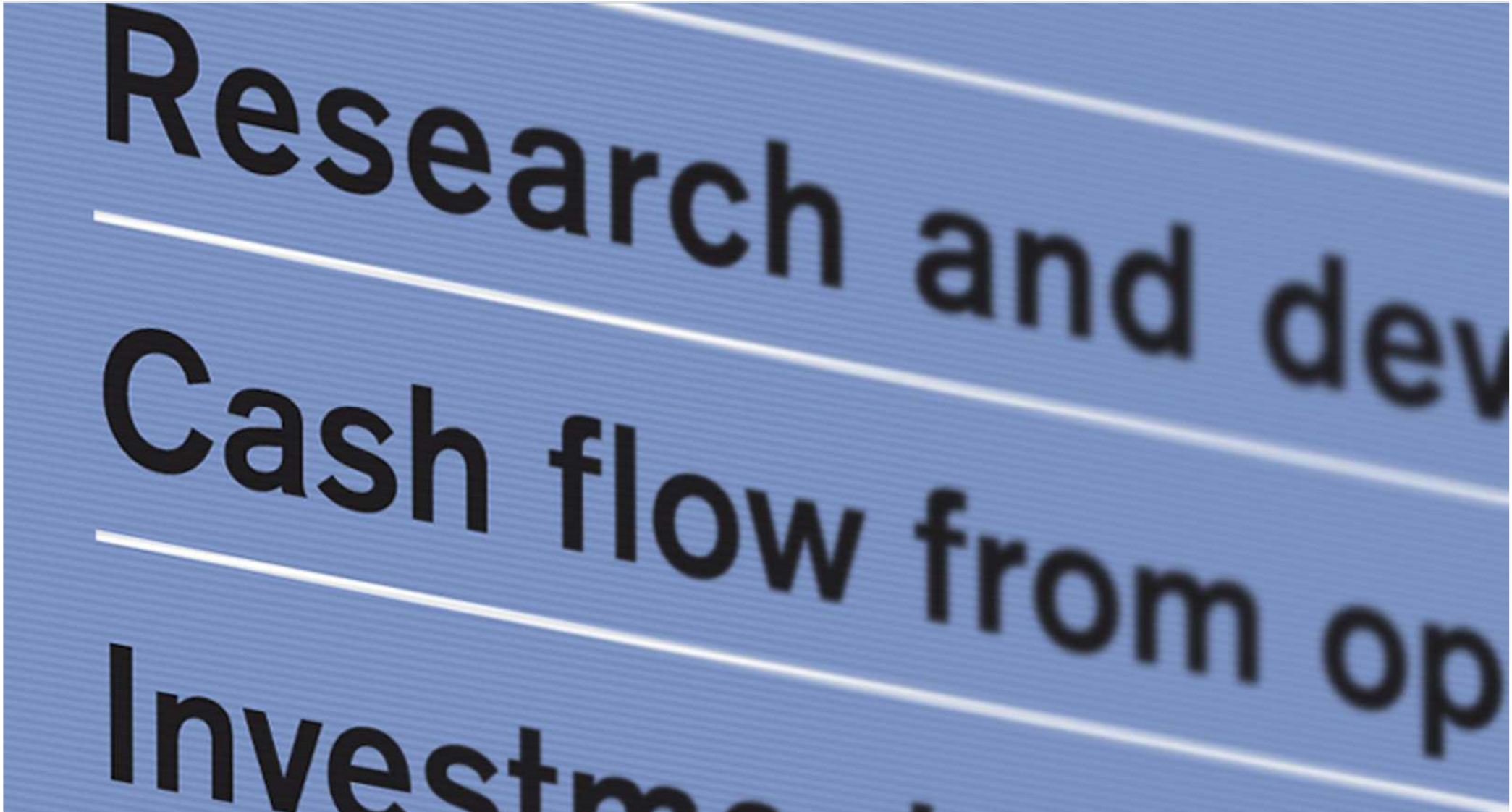
Die Quartalsabschlüsse sowie vorläufige Zahlen sind ungeprüft.

Inhaltsverzeichnis

1. Finanzdaten

2. Ausblick

3. Anhang



Geschäftsentwicklung



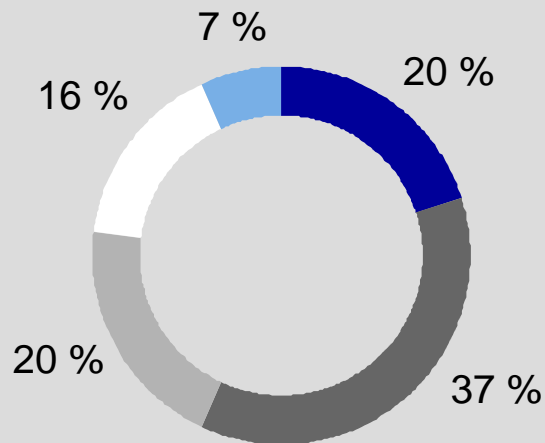
	Q3 2010	Q3 2011	Veränderung	9M 2010	9M 2011	Veränderung
	Mio. €	Mio. €	%	Mio. €	Mio. €	%
Auftragseingang	519,5	570,7	+9,9 ¹	1.568,4	1.679,7	+7,1 ¹
Auftragsbestand				478,6	534,1	+11,6 ¹
Umsatz	525,3	524,0	-0,2 ¹	1.542,0	1.557,3	+1,0 ¹
<i>Bruttomarge</i>	<i>49,5 %</i>	<i>50,1 %</i>		<i>48,6 %</i>	<i>49,8 %</i>	
EBITDA	47,6	58,6	+23,2	176,4	179,4	+1,7
EBIT	34,1	45,2	+32,4	136,7	139,7	+2,2
<i>EBIT-Marge</i>	<i>6,5 %</i>	<i>8,6 %</i>		<i>8,9 %</i>	<i>9,0 %</i>	
Ertragsteuern	8,1	12,2	+50,7	37,1	38,9	+4,9
<i>Steuerquote</i>	<i>36,1 %</i>	<i>32,3 %</i>		<i>34,5 %</i>	<i>32,9 %</i>	
Ergebnis <small>nach Ertragsteuern</small>	14,3	25,6	+79,9	70,2	79,3	+13,0
DVA				111,3	116,6	+4,8

¹ Währungsbereinigt: Q3 2011: Auftragseingang +11,1 %, Umsatz +0,7 %
 9M 2011: Auftragseingang +7,8 %, Auftragsbestand +11,6 %, Umsatz +1,8 %

Regionale Auftragseingangs- und Umsatzverteilung



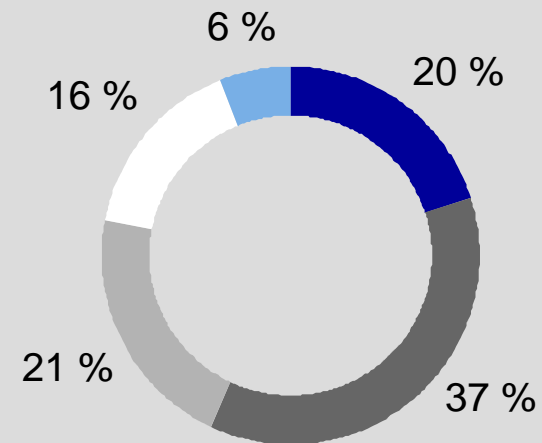
**Auftragseingang
Neun Monate 2011**



	Mio. €	△ ggü. VJ ¹
■ Deutschland	336,9	+3,6 %
■ Übriges Europa	620,2	+10,0 %
■ Amerika	331,0	-2,6 %
■ Asien-Pazifik	263,9	+14,2 %
■ Sonstige	127,9	+33,2 %
Gesamt	1.679,7	+7,8 %

¹ Währungsbereinigt

**Umsatz
Neun Monate 2011**



	Mio. €	△ ggü. VJ ¹
■ Deutschland	319,6	+3,9 %
■ Übriges Europa	569,2	-2,7 %
■ Amerika	321,6	+3,6 %
■ Asien-Pazifik	242,9	+8,8 %
■ Sonstige	103,9	+0,0 %
Gesamt	1.557,3	+1,8 %

¹ Währungsbereinigt

Geschäftsentwicklung

Medizintechnik



	Q3 2010	Q3 2011	Veränderung	9M 2010	9M 2011	Veränderung
	Mio. €	Mio. €	%	Mio. €	Mio. €	%
Auftragseingang	357,5	383,6	+7,3 ¹	1.056,3	1.097,5	+3,9 ¹
Auftragsbestand				336,4	375,9	+11,7 ¹
Umsatz	351,7	335,2	-4,7 ¹	1.028,9	998,2	-3,0 ¹
EBITDA	41,2	43,5	+5,5	145,0	124,9	-13,8
EBIT	35,2	37,9	+7,8	128,2	107,8	-15,9
<i>EBIT-Marge</i>	<i>10,0 %</i>	<i>11,3 %</i>		<i>12,5 %</i>	<i>10,8 %</i>	
DVA				134,5	118,3	-12,1

¹ Währungsbereinigt: Q3 2011: Auftragseingang +9,0 %, Umsatz -3,3 %
 9M 2011: Auftragseingang +5,0 %, Auftragsbestand +11,6 %, Umsatz -1,8 %

Geschäftsentwicklung

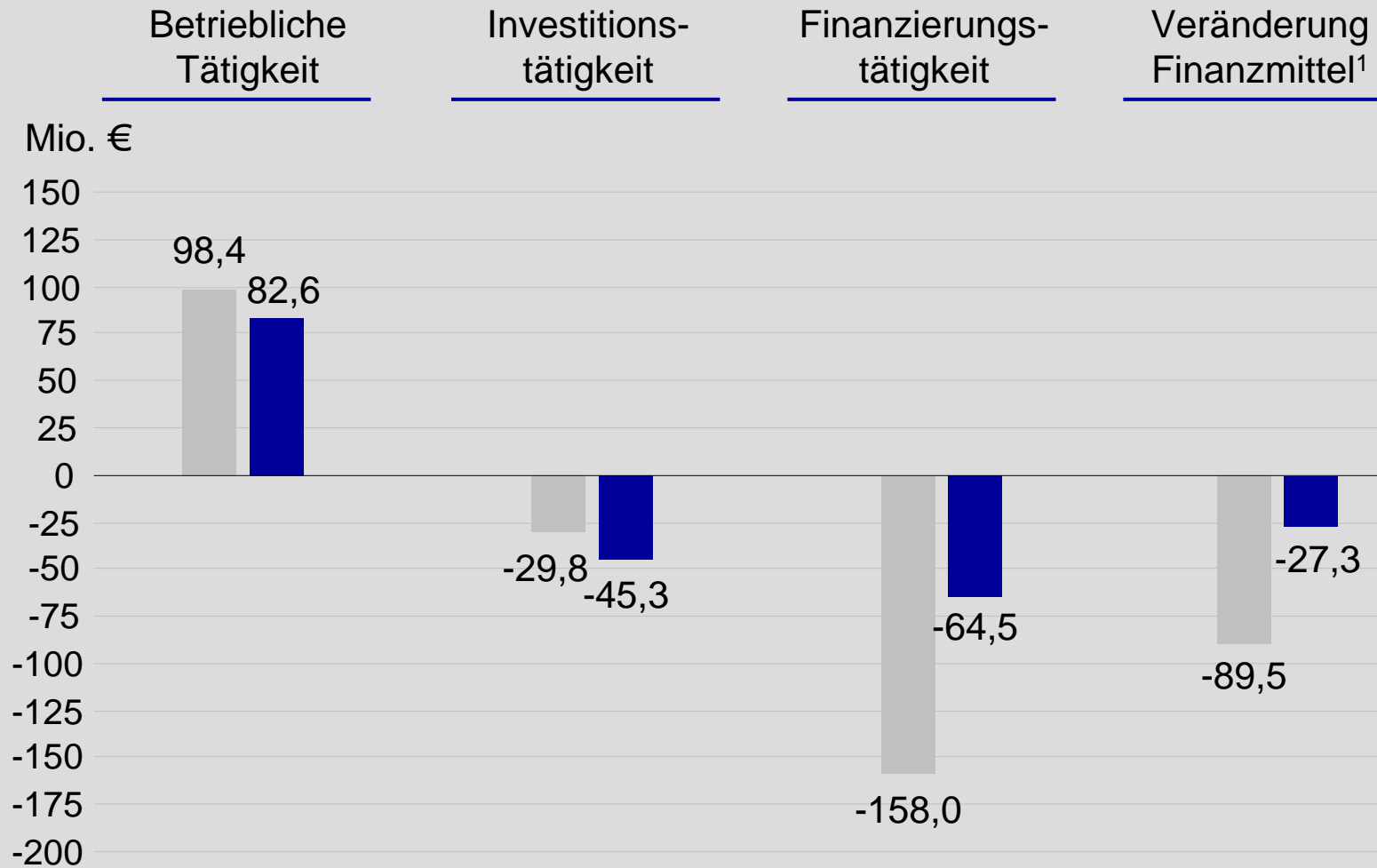
Sicherheitstechnik



	Q3 2010	Q3 2011	Veränderung	9M 2010	9M 2011	Veränderung
	Mio. €	Mio. €	%	Mio. €	Mio. €	%
Auftragseingang	167,7	194,6	+16,1 ¹	532,8	604,8	+13,5 ¹
Auftragsbestand				143,9	160,0	+11,2 ¹
Umsatz	178,6	196,2	+9,8 ¹	531,6	581,3	+9,4 ¹
EBITDA	23,0	25,8	+12,5	62,8	81,4	+29,7
EBIT	17,8	20,9	+17,5	47,1	66,7	+41,5
<i>EBIT-Marge</i>	<i>10,0 %</i>	<i>10,6 %</i>		<i>8,9 %</i>	<i>11,5 %</i>	
DVA				31,0	62,2	+100,3

¹ Währungsbereinigt: Q3 2011: Auftragseingang +17,2 %, Umsatz +11,0 %
 9M 2011: Auftragseingang +13,8 %, Auftragsbestand +11,3 %, Umsatz +9,7 %

Kapitalflussrechnung



¹ Ohne währungskursbedingte Wertänderung liquider Mittel

■ 9M 2010 ■ 9M 2011

Kennzahlen



	9M 2010	9M 2011	Veränderung
	Mio. €	Mio. €	%
Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit	98,4	82,6	-16,1
Investitionen	33,9	46,6	+37,3
Liquide Mittel ¹	267,0	288,2	+7,9
Nettofinanzverbindlichkeiten ¹	192,7	100,2	-48,0
Nettofinanzverbindlichkeiten ¹ /EBITDA ²	0,8	0,4	
Capital Employed ¹	911,5	881,0	-3,3
ROCE ²	20,7 %	22,2 %	
Net Working Capital ¹	398,7	365,5	-8,3

¹ Stichtagswerte

² EBITDA beziehungsweise EBIT der letzten zwölf Monate

Funktionskosten



	Q3 2010	Q3 2011	Veränderung	9M 2010	9M 2011	Veränderung
	Mio. €	Mio. €	%	Mio. €	Mio. €	%
FuE-Kosten	37,0	38,8	+4,9	105,1	115,2	+9,6
in % vom Umsatz	7,1 %	7,4 %		6,8 %	7,4 %	
Marketing- und Vertriebskosten	148,8	140,8	-5,4	411,4	415,6	+1,0
in % vom Umsatz	28,3 %	26,9 %		26,7 %	26,7 %	
Allgemeine Verwaltungskosten	29,1	35,4	+21,5	85,8	100,4	+17,0
in % vom Umsatz	5,6 %	6,8 %		5,6 %	6,4 %	



- Vertrieb ab 2012 in einer Hand
 - Zusammenfassung des Vertriebs der Geschäftsbereiche Medizin- und Sicherheitstechnik in allen Regionen jeweils unter einer operativen Führung
 - Weltweite Vertriebsleitung durch Andreas Frahm

- Bis Ende 2014 Einsparungen der relativen Marketing- und Vertriebskosten um gut einen Prozentpunkt

- Umorganisation des Marketingbereichs erst ab 2013

Ausblick und mittelfristige Planung



	2010	2011	2012	Mittelfristig
Auftragseingang	+8,5 % <i>(währungsbereinigt +4,1 %)</i>	Mindestens Weltwirtschafts- wachstum ¹	Mindestens Weltwirtschafts- wachstum ¹	
Umsatz	+13,9 % <i>(währungsbereinigt +9,5 %)</i>	1-2 % unter Auftragseingangs- wachstum	Mindestens Weltwirtschafts- wachstum ¹	Schnelleres Wachstum als der relevante Markt
EBIT-Marge	8,9 %	Oberer Bereich der EBIT-Marge von 8,0 % bis 9,5 % ²	EBIT-Marge von 8,0 % bis 9,5 % ²	Ziel-Marge mindestens 10 %

¹IWF-Prognose (September 2011) für 2011 und 2012 +4,0 %

²Höhere Aufwendungen für geplante Investitionen in Forschung und Entwicklung, die Verbesserung der unternehmensweiten IT-Infrastruktur sowie die Optimierung der Vertriebsorganisation



1. Vorstand

2. Finanzkalender

3. Kontakt

Vorstand der Drägerwerk Verwaltungs AG



Stefan Dräger
CEO



Dr. Herbert Fehrecke
CTO



Gert-Hartwig Lescow
CFO



Toni Schrofner
COO



Dr. Carla Kriwet
CSMO

Februar 2012

- Vorläufige Zahlen 2011

14.03.2012

- Bilanzpressekonferenz, Hamburg
- Analystenkonferenz, Frankfurt am Main

03.05.2012

- Bericht zum ersten Quartal 2012
- Telefonkonferenz, Lübeck

04.05.2012

- Hauptversammlung, Lübeck

02.08.2012

- Bericht zum zweiten Quartal 2012
- Telefonkonferenz, Lübeck

01.11.2012

- Bericht zum dritten Quartal 2012
- Telefonkonferenz, Lübeck

Melanie Kamann

Corporate Communications

Drägerwerk AG & Co. KGaA
Moislinger Allee 53–55
23558 Lübeck, Deutschland

Tel. +49 451 882-3998
Fax +49 451 882-3944
Mobil +49 170 8558152

melanie.kamann@draeger.com
www.draeger.com

Vanina Hoffmann

Investor Relations

Drägerwerk AG & Co. KGaA
Moislinger Allee 53–55
23558 Lübeck, Deutschland

Tel. +49 451 882-2685
Fax +49 451 882-3296
Mobil +49 160 93980273

vanina.hoffmann@draeger.com
www.draeger.com

100%